

**CONTRALODORIA E FINANÇAS**

## Elder Pazoti destaca produtos oferecidos

Elder Luiz Pazoti, 32 anos, solteiro, ingressou no mercado de trabalho em janeiro de 2002, através de estágio na Sicoob Credivale. Após sua efetivação, trabalhou em vários setores da empresa, e em 2011 foi designado Gerente de Controladoria e Finanças.

Desde sua infância sempre residiu em um sítio no município de Taciba, que fica a 35 km de Presidente Prudente, e sobre o assunto enfatiza: "saí da roça para trabalhar na cidade grande, mas levo comigo a simplicidade com a qual fui criado, tenho orgulho de minhas origens e uma imensa gratidão pelos valores que meus pais me ensinaram".

Graduado em ciências contábeis e com especialização em controladoria e finanças, Pazoti destaca o momento que o país vem atravessando. "Não só o Brasil passa por dificuldades, recentemente a quase inabarcável China apresentou sinais de que algo não anda bem

em sua economia e isso refletiu rapidamente no mercado financeiro a nível mundial. O nosso maior problema é que o país vem passando por uma crise política intensa, e isso acaba potencializando ainda mais a crise econômica e financeira."

Em relação à Sicoob Credivale argumenta: "sempre trabalhamos com cautela, e, embora seja difícil falar em crescimento quando a economia está sofrendo um processo de retração, a Sicoob Credivale vem mantendo o nível de crescimento dos anos anteriores, pois possui solidez e credibilidade diante de seus associados e do mercado como um todo. Nossos números comprovam isso".

Pazoti chama atenção aos produtos oferecidos pela Cooperativa, principalmente quanto às aplicações financeiras cuja remuneração é de 99% do CDI "estamos equiparados ou acima da média do mercado, poupar na Sicoob Credivale sem dúvidas



**ELDER:**  
"Poupar na Sicoob Credivale sem dúvidas é a melhor opção"

é a melhor opção".

Em relação à alta das taxas de juros, proporcionada pelo aumento da taxa Selic, justifica: "revisamos as taxas das operações de crédito, mas o aumento foi consideravelmente menor em relação aos demais concorrentes do setor financeiro. Não tem como andar na contramão, é necessário acompanhar a evolução do mercado, porém, todas as decisões tomadas pela Diretoria Executiva são norteadas pelos princípios do sistema cooperativista".

Finalizando, Pazoti destaca um produto que é considerado "novo na casa", mas que tem feito sucesso entre os cooperados, o consórcio! "Para aqueles que não esperam um retorno imediato, mais sim de médio ou longo prazo, adquirir uma carta de consórcio é uma excelente opção. As taxas de administração praticadas pelo sistema Sicoob são altamente competitivas, seja na modalidade de imóveis ou automóveis. Vale a pena adquirir este produto".

### NOSSA GENTE

**ASSOCIADO**



**Claudio Roberto Viero,**  
em Naviraí-MS

**ADMINISTRAÇÃO**



**Antônio Munhos Corrêa,**  
Gerente de Suporte Operacional

**PAs**



**Jackeline Polizel,**  
Gerente de Negócios - Naviraí-MS



**Elder Luiz Pazoti,**  
Gerente de Controladoria e Finanças

**ATUALIZAÇÃO**

Empresa investe em capacitação de funcionários, treinamentos são intensivos e constantes



Colaboradores dos PAs no treinamento sobre consórcio, realizado no dia 27 de agosto



### EXPEDIENTE

**COOPERATIVA DE CREDITO DE LIVRE ADMISSÃO DO VALE DO PARANAPANEMA – SICOOB CREDIVALE**  
Site: [www.credivale.org.br](http://www.credivale.org.br) - e-mail: [credivale@credivale.org.br](mailto:credivale@credivale.org.br)

**MATRIZ**

Rua Reverendo Coriolano, 2004 - Vila Ocidental - Presidente Prudente (SP)  
Fone: (18) 3902-3800

**PA-00-MANOEL GOULART**

Endereço: Av. Manoel Goulart nº 1.071  
Cidade: Presidente Prudente (SP) - Fone: (18) 3902-3800

**PA-04-NOVA ANDRADINA**

Endereço: Rua Imaculada Conceição nº 1.228  
Cidade: Nova Andradina (MS) - Fone: (67) 3441-8350

**PA-01-PRESIDENTE VENCESLAU**

Endereço: Av. D. Pedro II, 607  
Cidade: Presidente Venceslau (SP) - Fone: (18) 3271-7081

**PA-05-CENTRO**

Endereço: Av. Washington Luiz nº 235  
Cidade: Presidente Prudente (SP) - Fone: (18) 3225-3900

**PA-02-RANCHARIA**

Endereço: Av. D. Pedro II nº 1.144  
Cidade: Rancharia (SP) - Fone: (18) 3265-7650

**PA-06-NAVIRAÍ**

Endereço: Av. Dourados nº 147  
Cidade: Naviraí (MS) - Fone: (67) 3461-4225

**PA-03-BATAGUASSU**

Endereço: Av. Campo Grande nº 55  
Cidade: Bataguassu (MS) - Fone: (67) 3541-3660

**PA-07-TRÊS LAGOAS**

Endereço: Avenida Filinto Múller, 195  
Cidade: Três Lagoas (MS) - Fone: (67) 3522-9518

**ESTRUTURA ORGANIZACIONAL**

**CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO**

Newton Durães Teixeira

Presidente

José Jacintho Neto

Vice Presidente

Arnaldo Daguanio Pedra

Conselheiro

Jefferson Platzek Estrella

Conselheiro

Reginaldo Aparecido Pereira

Conselheiro

**DIRETORIA EXECUTIVA**

Jacob Toeslo Junior

Diretor Presidente

Benedito Edno Zamboni

Diretor Operacional

Nelson Coletta Correa

Diretor Administrativo

PAs: QUEM É QUEM

# VENCER DESAFIOS é meu estilo de vida

*Jackeline Polizel assume em Naviraí-MS o cargo de Gerente de Negócios*

**V**encer desafio sempre foi um dos principais objetivos da jovem que, aos 17 anos, começou a trabalhar na Caixa, como estagiária, em Ourinhos-SP, sua cidade. Hoje, decorridos 18 anos, Jackeline Polizel, 35 anos, é Gerente de Negócios no Posto de Atendimento de Naviraí-MS, que fica a 600 quilômetros da sua cidade e mais de sete horas de viagem.

Mas, ela lembra quando saiu "de mala e cuia", em 2009, para assumir uma vaga, indicada por uma amiga, na Sicoob Credivale, em Presidente Prudente.

"Sempre gostei de desafios", diz ela ao lembrar o período que deixou para trás como funcionária da Caixa durante oito anos, e na área financeira de uma Ótica e de um Colégio, todos em Ourinhos.

Ela diz que foi em busca de novos conhecimentos. Na época, tinha graduação em Administração e pós-graduação em Gestão e Estratégia. Em Presidente Prudente, com o apoio da Sicoob Credivale, pode concluir mais dois cursos de pós-graduação; Gestão Organizacional e Finança Cooperativa.



Gostou tanto de trabalhar na Sicoob Credivale, que o novo desafio, prontamente aceito, foi o de assumir o cargo de supervisora no recém-criado Posto de Atendimento (PA) de Naviraí, no Mato Grosso do Sul, a mais de 400 quilômetros de Presidente Prudente.

"Adoro trabalhar nessa empresa, onde a gente tem reconhecimento e oportunidade, além de usufruir de uma excelente estrutura", diz Jackeline.

Ela não ficou muito tempo no cargo de supervisora. Um pouco mais de cinco meses. Mas foi o período suficiente para o PA de Naviraí crescer e ter

uma vaga de Gerente de Negócios aberta. Jackeline foi convidada há pouco mais de dois meses a assumir o cargo e diz que foi mais um "desafio vencido".

Interiorana, solteira, ela diz que está se adaptando com facilidade ao tipo de vida da cidade de Naviraí, com 50 mil habitantes, onde até os supermercados não abrem aos domingos.

Sempre que podem, seus pais, Lazara, 68 anos, e Hélio, 70 anos, vão a Naviraí visitar a filha nos fins de semana. Ela também faz a viagem no sentido oposto para visitar os pais e irmãos em Ourinhos.



“Sempre gostei de desafios”

## PARCEIROS

# Fazendeiro, de segunda a segunda

Claudio Roberto Viero, cooperado do PA de Naviraí-MS, é um exemplo de dedicação e empreendedorismo no campo

**O** dia para o fazendeiro Claudio Roberto Viero, 52 anos, é daqueles que “passa muito rápido”. Administrador de seis propriedades rurais da família na região de Naviraí-MS - e até no Paraguai - ele se supera diante dos afazeres que emanam do campo.

Usa o celular, através do qual toma boa parte de suas decisões. A reportagem do jornal Sicoob Credivale esteve em seu escritório, em Naviraí-MS, e em menos de trinta minutos pode presenciar quatro ligações, nas quais ele decidiu negócios e marcou duas viagens para o dia seguinte, uma delas para a fazenda do Paraguai.

Gosta de visitar as propriedades para conversar com administradores e funcionários.

A vida agitada de Claudio Viero foi uma das razões que o levou a ser cooperado da Sicoob Credivale, sendo titular da conta número 2 do PA de Naviraí. “Essas coisas de banco têm um trâmite muito burocrático e o Heliton (gerente do PA) conhece a gente e isso fica mais fácil”, justifica.

O contato direto com pessoas que decidem, as vantagens de juros mais baratos, e a facilidade na burocracia fizeram de Claudio um cliente especial da Sicoob Credivale. “Isso me dá tranquilidade nas minhas andanças pelas fazendas. Sempre fui bem atendido, tanto

pessoalmente como por meio de contato telefônico”, diz.

Viero é de uma família de paranaenses. Veio de Cidade Gaúcha-PR para Naviraí com 12 anos, em 1976, a fim de se juntar ao pai, Ibanes Antônio Viero, que tinha uma serraria no município. “Ele fechou a serraria e partiu para o gado”, explica o fazendeiro ao justificar o interesse do pai, hoje com 82 anos, pelos negócios da família.

“Ele vem todos os dias ao escritório. E quando não chega, vamos ver onde está e o achamos em uma das fazendas. Vai sozinho, dirigindo. É um italiano teimoso”, diz Claudio.

Apesar de as fazendas da família serem contempladas com famosos rios da região, Viero diz ser pouco adepto à pescaria. “Trabalho, de segunda a segunda, quando estou na fazenda de Porto Murtinho é que dou uma chegada até a barranca do rio Apa (afluente do rio Paraguai)”.

Cláudio se mostra muito reservado em seu escritório,

mas aos poucos alguns adereços chamam a atenção e expõem algumas de suas preferências. Um diploma, por exemplo, da Expozebu (de Uberaba-MG), o identifica com a raça nelore. “Sim, somos criadores de nelore PO”.

Os quadros com motivos de cavalos no escritório de Viero indicam a predileção por esses animais. “Somos criadores da raça Quarto de Milha”.

Mas, ao que tudo indica, sua preferência, embora ele não tenha confirmado, é pela criação de bovinos da raça Senepol, a qual dedica alguns minutos a mais para explicar a origem africana desse gado.

Na Fazenda Bela Manhã, em Naviraí, ele desenvolve experiências genéticas em seu criatório, conhecido no meio rural como “Senepol Bela Manhã”.

Claudio faz parte da entidade “Parceiros do Senepol”, que tem entre seus associados gente famosa, como o voleiro Almir Sater.



Viero toma várias decisões por meio do celular



Diploma da Expozebu



“

Conheço o Heliton e isso facilitou o meu relacionamento com a SICOOB CREDIVALE

”

CAMINHO CERTO

# ÍNDICES MOSTRAM CRESCIMENTO EM ANO ATÍPICO DA ECONOMIA

Números atestam o bom desempenho nos resultados de patrimônio líquido, operações de crédito, depósitos e sobras

Em ano de turbulência no mercado financeiro por causa da desaceleração da economia, a Sicoob Credivale mostra em seus resultados que nos primeiros oito meses de 2015 conseguiu manter seu nível de crescimento com índices até acima das médias anteriores.

Destaque para o crescimento do patrimônio líquido, de 7,46% atingindo o montante de R\$ 28.412 milhões.

A rentabilidade (sobras brutas) caminha mais lentamente, haja vista que a Sicoob Credivale mantém um spread bancário menor diante da política das cooperativas de oferecer créditos a seus associados a juros menores aos que os de mercados. Além disso, a rentabilidade para depósitos a prazo é igual, e, até supera a oferecida pelos grandes bancos.

Vale informar que nos sete primeiros meses de 2015, a taxa Selic utilizada como parâmetro nos empréstimos bancários, estava em 14,20%. No dia 29 de julho, ela passou para 14,25%, segundo decisão do comitê de política monetária do Banco Central do Brasil (COPOM).

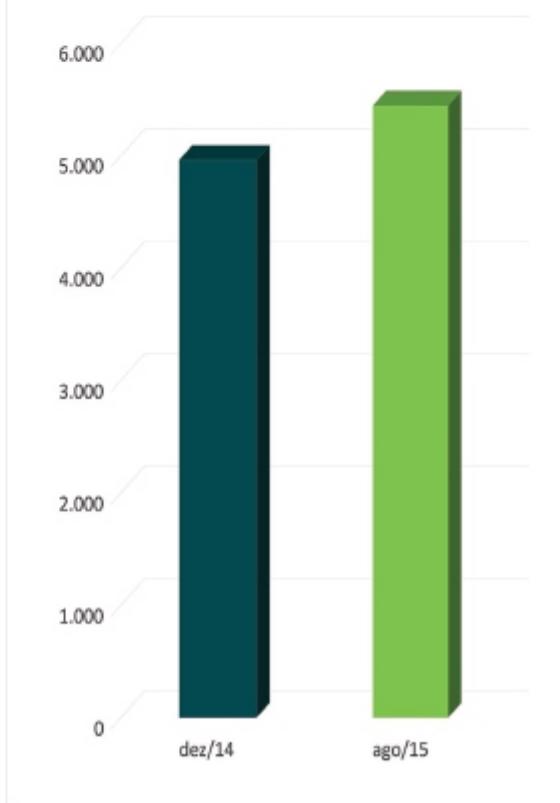
Assim é que as sobras apuradas até agosto somam R\$ 1.999 milhões, o que representa

41,92% da rentabilidade bruta do ano passado (em 12 meses), que foi de R\$ 4.769 milhões.

A diretoria da Sicoob Credivale, atenta à qualidade da sua carteira de crédito, aplicou de forma segura nos oito primeiros meses de 2015 um total R\$ 13.610 milhões, fechando o mês de agosto com uma carteira no valor de R\$ 89.607 milhões, o que representa um crescimento de 17,91% sobre o saldo do ano passado que foi de 75.997 milhões. Esse crescimento, de 1,32% ao mês, ficou acima da média das carteiras de pessoas físicas e jurídicas do sistema financeiro, que registrou 0,4% ao mês, segundo boletim divulgado pelo banco central.

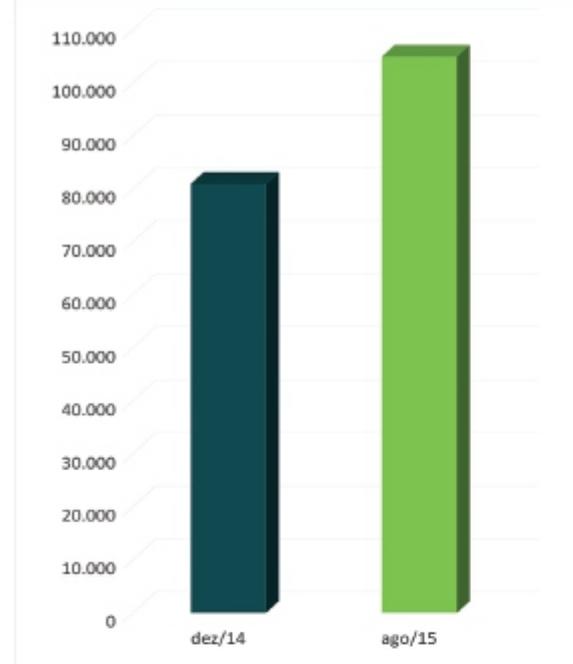
O número de associados da Sicoob Credivale cresce a cada mês. Nos oito primeiros meses de 2015 o aumento foi de 9,80% passando de 4.958 para 5.444 associados, o que representa uma média mensal de 61 novos associados. A par desse crescimento, surge a captação de recursos junto aos associados, representados por depósitos totais, cuja carteira cresceu 29,63% nos primeiros oito meses de 2015, passando de R\$ 80.939 milhões em 2014 para R\$ 104.921 milhões em agosto de 2015.

ASSOCIADOS		
Ano	dez/14	ago/15
Número	4.958	5.444



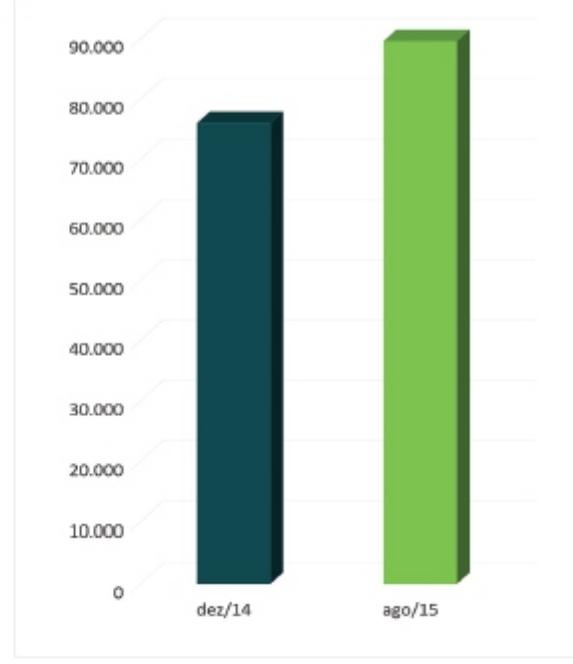
Varição 2014/2015 = 9,80%

DEPÓSITOS TOTAIS		
Ano	dez/14	ago/15
Valor	80.939	104.921



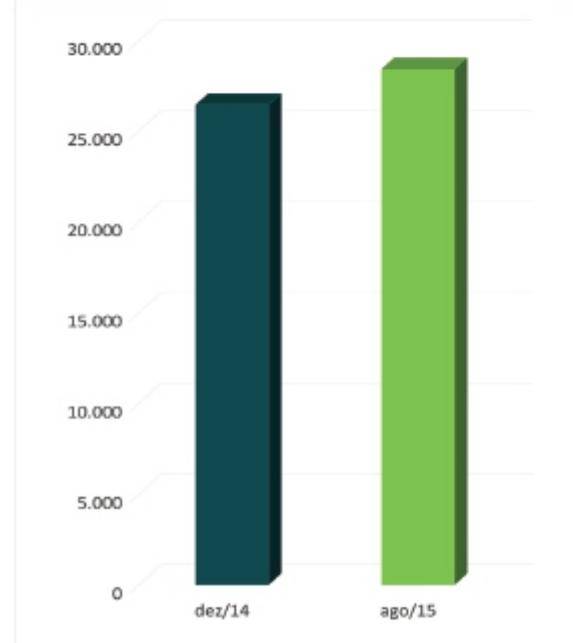
Varição 2014/2015 = 29,63%

OPERAÇÕES DE CRÉDITO		
Ano	dez/14	ago/15
Valor	75.997	89.607



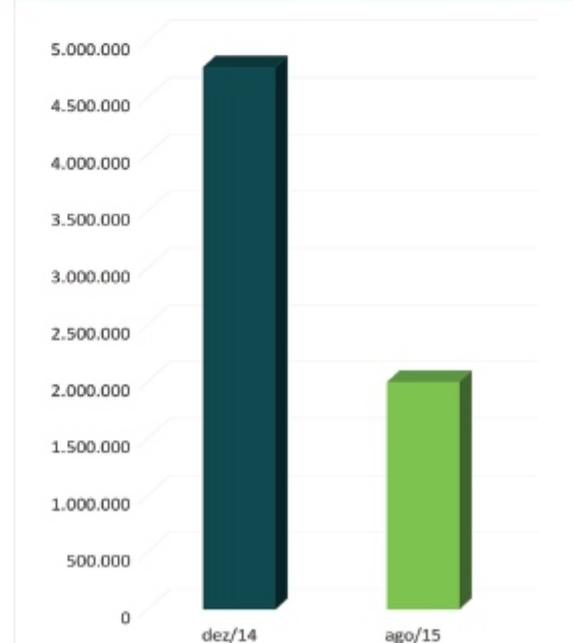
Varição 2014/2015 = 17,91%

PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
Ano	dez/14	ago/15
Valor	26.440	28.412



Varição 2014/2015 = 7,46%

SOBRAS BRUTAS		
Ano	dez/14	ago/15
Valor	4.769.008	1.999.290



Varição 2014/2015 = 41,92%

## MERCADO FINANCEIRO

# Gerente de Suporte Operacional destaca solidez da Sicoob Credivale

**A**ntônio Munhos Corrêa, formado em Economia, com pós-graduação em Desenvolvimento, Gerência e Marketing, casado, 49 anos, está há mais 30 anos atuando no mercado financeiro, sendo 22 anos no Bradesco e 6 anos no Santander. Funcionário da Sicoob Credivale há 2 anos, ocupa o cargo de Gerente de Suporte Operacional.

"Utilizo os conhecimentos adquiridos no mercado financeiro para gerenciar uma equipe com 6 funcionários e 3 estagiários. Com esta experiência estou dando continuidade ao processo de estruturação/ inovação, que implanta na Sicoob Credivale metodologias praticadas no mercado financeiro".

Ele diz que mesmo sendo uma cooperativa, a empresa segue todas as diretrizes regidas pelo Banco Central. "Por isso, estamos aptos a praticar todas as operações do sistema financeiro, como aplicações financeiras, lastreadas no C.D.I (certificado de Depósito Interbancário), o que proporciona bons rendimentos aos nossos cooperados. Oferecemos financiamentos, empréstimos, com taxas inferiores da média do mercado. A remuneração da poupança é a mesma do mercado financeiro. Mantemos ainda outros serviços e produtos, como cobrança, internet Bank, Previdência Privada, consórcio".

Antônio Corrêa destaca que no cooperativismo e dentro da política da Si-



Antônio Corrêa: "nosso sistema é equiparado ao dos grandes bancos"

coob Credivale, "os associados são beneficiados anualmente com rateio das sobras de capital, outro diferencial em relação aos bancos comerciais".

Para acompanhar a modernidade do sistema financeiro, o sistema operacional, segundo ele, passa por constantes atualizações. "Hoje, podemos equiparar nosso sistema operacional ao dos grandes bancos (Bradesco, Itaú e Banco do Brasil).

Ele explica que o Bancoob é um grande parceiro da Sicoob Credivale, disponibilizando constantemente treinamentos realizados na Central em Ribeirão Preto, ou nas singulares de Adamantina e Presidente Prudente, com instrutores altamente capacitados, preparados e conhecedores dos produtos. "Além desses treinamentos, a Diretoria da Sicoob Credivale investe em cursos para seus colaboradores, tanto na área comercial, como na área

administrativa", afirma.

Antônio Corrêa destaca um dos treinamentos oferecidos pela Sicoob Credivale, O Monge e o Executivo, que, segundo ele, "é direcionado à essência da liderança presente em todos os indivíduos e como encontrá-la e fazer dela uma grande aliada para uma carreira de sucesso".

A junção entre profissionais que vieram do mercado financeiro e funcionários "prata da casa", que conhecem profundamente o sistema de cooperativismo, faz, segundo diz, com que a Sicoob Credivale se consolide ainda mais no mercado financeiro, que, "por ser muito dinâmico, rápido, precisamos estar preparados para atender nossos cooperados de forma eficaz, rápida, minimizando nossa empresa dos riscos de mercado".

A atual situação econômica do Brasil vem causando muita preocupação à

toda parcela da população que depende do seu próprio trabalho para garantir seu sustento. Sejam empregados ou empresários. "Todos preocupados com os rumos que nossa economia vem tomando nos últimos tempos", diz.

Para ele, "não adianta nada entrar em desespero, em razão dos sinais de desaquecimento da economia e queda nas vendas. Isso não vai resolver o problema. Temos que ter uma visão real do que está acontecendo".

O Gerente de Suporte Operacional dá um conselho para atravessar esse período: "reduza seu grau de endividamento, não importa a que sacrifícios isso possa envolver, para podermos passar bem por este período de desaquecimento da economia".

Para Antônio Corrêa, a solidez apresentada pela Sicoob Credivale decorre de uma política que atua com uma carteira de crédito pulverizada de clientes/associados, atendendo pessoas físicas de todos os ramos de atividade e pessoas jurídicas, com pequenas, médias e grandes empresas.

"Esta solidez se completa com uma diretoria dinâmica, participativa, acompanhada do Conselho de Administração, formado por pessoas detentoras de prestígio, atuantes e conhecedores do mercado financeiro. Diretores e conselheiros estão diariamente na matriz da Sicoob Credivale, participando e tomando as melhores decisões para a empresa e seus associados".